

# Ramiro Barrionuevo

Teléfono: 0351-153-210573

E-mail: rbarrionuevo@whalecom.com.ar  
ramirobarrionuevo@gmail.com



## **Objetivos:**

Ser protagonista de las soluciones en un entorno de trabajo sinérgico, ético y solidario, desarrollando habilidades y perfeccionando conocimientos que faciliten procesos de crecimiento y desarrollo del capital humano en las organizaciones.

## **Preferencias Profesionales:**

Por mi formación y capacidad natural, me siento muy cómodo y con excelentes resultados trabajando sobre el desarrollo de habilidades organizacionales y comportamentales, poniendo en relieve las maneras funcionales y disfuncionales de los pilares de la gestión en relación a la Misión, Visión y estrategia.

Mis expertise en habilidades como entrenador/coach de soft skills abarca: Liderazgo, Trabajo en Equipos de Alto Rendimiento, Resolución de Conflictos, Comunicación, Impacto e Influencia, Negociación, Feedback Efectivo, Pensamiento lateral y creatividad, Planificación y organización y complementarias.

## **Experiencia Laboral**

### **Whalecom SA - Consultor y Responsable de Nuevos Negocios de la oficina Córdoba.**

Desde Junio 2011 a la Actualidad en Córdoba Capital.

Desarrollo de Negocios y Consultor en procesos de Change Management y entrenador/coach en habilidades blandas.

### **Universidad Empresarial Siglo 21 Córdoba:**

Desde Marzo de 2013 a la actualidad

Docente, consultor y capacitador de procesos In Company

### **Universidad Nacional de Córdoba**

Desde Agosto de 2015

Facultad de CEFN UNC. Docente, consultor y capacitador de procesos In Company

### **Fundación del Tucumán**

2012

Docente del MBA - Módulo de "Gestión del Cambio".

Docente módulos abiertos: "Gestión del cambio en Empresas Familiares"

### **Fundación Santo Domingo**

Desde Marzo de 2012 a la actualidad

Docente, consultor y capacitador de procesos abiertos e In Company

### **Institución Cervantes de Córdoba**

Desde Marzo a Julio de 2012 Docente en la Carrera de Administración de Empresas y Carrera de Comercialización, dictando las materias Comercialización y Marketing de Servicios.

## Experiencia como Consultor/Capacitador en Marketing, Comunicación y Desarrollo Organizacional

Desde Agosto 2008 a la actualidad. En: Gestión de Cambio y del Desarrollo, Marketing Estratégico y Táctico, Comunicación, PNL, Negociación, Venta, Liderazgo, Comunicación Efectiva, T.Equipo, Feedback, Venta Consultiva y Neurorrelacional.

- Ministerio de Producción de la Nación, Secretaría de Productividad PyMe
- Federación Económica de Tucumán. Tucumán.
- Oficina GenIA - Ministerio de Industria de la Nación, Sede Tucumán.
- Oficina GenIA - Ministerio de Industria de la Nación, Sede Santiago del Estero.
- Oficina GenIA - Ministerio de Industria de la Nación, Sede Termas de Río Hondo.
- Oficina GenIA - Ministerio de Industria de la Nación, Sede Córdoba
- Capacitador en Comunicación para el Ministerio de Trabajo de Salta.
- Capacitador en Mkt, Comunicación, Management de RRHH, 384 Consultores. Cba Cap.
- Capacitador en Mkt & Comunicación para Institución Cervantes. Córdoba Cap.
- Consultor en Gestión del Cambio y Management para Rathios Consultora. Córdoba Cap.
- Capacitador en Marketing para Micro Emprendimientos en las ONGs: Construyendo Futuro, Alas, Aclud y Formar. Córdoba Cap.
- Capacitador en Mkt & Comunicación para la Fundación Crecer

## Experiencia como Consultor en Procesos de Gestión de Cambio Cultural, Coaching Individual, de Equipos y Entrenamientos en habilidades manageriales:

<ul style="list-style-type: none"><li>• FIAT</li><li>• Volkswagen</li><li>• Weatherford Venezuela y México</li><li>• YPF</li><li>• Laboratorio Pfizer</li><li>• Promedon</li><li>• Goldcorp</li><li>• Andina del Sol</li><li>• CNH Industrial</li><li>• Denso Manufacturing</li><li>• Shell</li><li>• Urbano Logística SA</li><li>• Telecom</li><li>• Libertad SA. Grupo Casino</li><li>• Banco Galicia SA</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Holcim -</li><li>• Aguas Cordobesas</li><li>• Tarjeta Naranja</li><li>• Red Minetti</li><li>• Metalúrgica Degiorgis SA</li><li>• Edasa SA (Fábrica y embotelladora Coca-Cola)</li><li>• Tavex SA</li><li>• ARCA SA (Fábrica y embotelladora Coca-Cola)</li><li>• Cromático SRL</li><li>• Arcor SA</li><li>• Farmacity SA</li><li>• Bagley SA</li><li>• Loma Negra SA</li></ul>
--	--

### Experiencia como Consultor en Marketing en Argentina

- Responsable de Comunicación Web y nuevos medios para el Festival Nacional de Doma y Folklore de Jesús María Edición 2008/2009 - 2009/2010 - 2010/2011.
- Comercialización de Eventos de la Fundación Nalbandian. 2008 / 2009
- Diseño y Coordinación de herramientas de difusión. Muni. de Colonia Caroya 2009/2010
- ONG “Construyendo Futuro”, “Aclud”, “Alas” y “Formar” de Córdoba Capital.
- Dirección de Espacios Públicos de la Municipalidad de Catamarca Rep. Argentina.
- INTA Tucumán y Sec. de Agr. y Ganad. de la Nac., (Prog. Social Agropecuario) de Tucumán.
- Instituto de la Obra Social del Ejército - IOSE, División Turismo de Cosquín Cba.
- Bodegas Campana, Colonia Caroya, Cba.

### Experiencia como Consultor en Marketing en Fuerteventura España 2004 a 2008:

<ul style="list-style-type: none"><li>• Grupo Dino SA. <a href="http://www.dino.es">www.dino.es</a></li><li>• Barceló SA Cadena de Hoteles. <a href="http://www.barcelo.com">www.barcelo.com</a></li><li>• AiA Agencia Creativa SL.</li><li>• i3publicidad</li><li>• Virlin Importadora SL</li><li>• Mademar SA.</li><li>• Ofipelaez SA.</li><li>• Constructora y Comercializadora Anjoca SA.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Asesoría kaleta SL.</li><li>• Revista Infantil Peque´s SA</li><li>• Revista Habitat SL</li><li>• Revista iDuo SL</li><li>• Imprenta Mena SL.</li><li>• Bellemodel SL.</li><li>• Credimás SL</li><li>• Crazy Corner SL</li><li>• Ópticas León y Castillo SL</li></ul>
---	--

### Titular de Bontur Operador Mayorista de Turismo

Desde Noviembre de 2008 a Agosto de 2011

Operador Mayorista de Turismo, 9 de Julio 519 Loc. “F” Leg. 13.904 Disp. 003/09. CórdobaCapital.

### Experiencia laboral como dependiente:

**Empresa: AiA Agencia Creativa SL.**

(España)

Desde el 2 de Febrero del 2005 hasta el 7 de Abril del 2006.

Cargo: Director de Marketing.

Responsabilidades: Desarrollos de campañas de marketing y publicitarias, convenios comerciales y atención de grandes cuentas.

**Empresa: Alexandria Viajes. Empresa de Turismo.**

Desde 28 de Julio 2003 al 18 de Agosto del 2004.

Cargo: Responsable del área Corporativa.

Responsabilidades: Desarrollo de productos corporativos

**Empresa: Service Integral SA.**

Desde el 10 de Abril del 2000 al 05 de Junio de

2003. Cargo: Responsable de Marketing

Responsabilidades: Planificación comercial y de producto.

**Empresa: MAXIMA A.F.J.P. Banco Roberts / HSBC**

Desde el 28 de Octubre de 1996 hasta el 31 de Marzo del 2000.

Área: Departamento de Negocios Especiales.

Cargo: Líder de Grupo

Responsabilidades: Coordinador y supervisor de las diferentes actividades del Departamento.

**Estudió:** Lic. Psicología: Universidad Nacional de Córdoba (4to año). Coach con PNL certificado en el modelo Lambert, Londres. Tec. Universitaria en Comercialización: Fundación Universitaria Cervantes. Córdoba Capital, homologado en España: Credencial N° 0275970/2006/F01193, Certificado en Coaching y Psicoterapias Transpersonales MP 120214 CPPT, Diplomatura en Gestión del Talento, Universidad Empresarial Siglo 21.

**Estudios Complementarios y de Perfeccionamiento:**

- Neuroliderazgo y Neuropsicoeducación
- Especialización en Psicología Transpersonal, Colegio de Psicólogos de Córdoba.
- Gestal Transpersonal.
- Coaching Ontológico.
- Marketing Institucional. Marketing y Venta Neurorrelacional.
- PNL aplicada a la dirección de recursos humanos y negociación.
- Estrategia en Marketing Management y Publicidad. CRM.
- Mercados Globales y Mercados Locales en Práctica. Gestión Estratégica sin Residencia.
- Marketing para ONG y fines sociales.
- Gestión e implementación de Branding.
- PNL, aplicada a la Comunicación Publicitaria.
- Conducción y Trabajo en Equipos.
- Modelos de Liderazgo y resolución de conflictos.
- Procesos de Aprendizaje Organizacional.
- Venta: Directa, Consultiva, Neurorrelacional, Telefónica.

**Instructor de Taekwondo ITF Cinturón Negro 2° Dan:**

Instructor activo desde 2006 a la actualidad, entrenando equipos en, Fuerteventura, España y desde Marzo de 2008 en Córdoba Capital.

**Idiomas:**

Inglés: Oral y escrito, nivel avanzado.

**Datos Personales**

Fecha de nacimiento: 27 de Abril de 1973. Estado Civil: Soltero. Nacionalidad: Argentino



**Ramiro Barrionuevo**  
DNI 23108778